

## RWIชดงานหมอนรางรถไฟตั้งเป้ารายได้แตะพันล้าน



รศ.ดร.เชนินทร์ เซน

ทันหุน - RWI คว้างานหมอนรางรถไฟ ป้อนกลุ่มอุตสาหกรรมผู้ผลิตรายใหญ่ระดับประเทศ เตรียมเดินหน้ารับงานหมอนรางรถไฟรางคู่อีกมูลค่ากว่า 1.6 พันล้านบาท คาดรายได้ปีนี้โตต่อเนื่องอยู่ที่ 10-15% หรือรายได้แตะพันล้านบาท พร้อมลุยตลาด AEC

รศ.ดร.เชนินทร์ เซน กรรมการผู้จัดการ บริษัท ระยองไวร์ อินดัสตรีส์ จำกัด (มหาชน) หรือ RWI เปิดเผยว่า ได้ลงนามในสัญญาป้อนวัตถุดิบลวดเหล็ก เพื่อผลิตหมอนรางไฟรางคู่ กับคู่ค้ารายใหญ่ผู้ผลิตหมอนรางรถไฟรายใหญ่ระดับประเทศ โดยเริ่มส่งสินค้า Lot แรกในไตรมาส 1 ปีนี้ และจะทยอยรับออเดอร์เพิ่มเติมอย่างต่อเนื่องทั้งปี 2558 จะทำให้รายได้ของบริษัท เติบโตเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง → **อ่านต่อหน้า 39**



(ต่อจากหน้า 40)

รศ.ดร.เชนินทร์ เซน กรรมการผู้จัดการ บริษัท ระยองไวร์ อินดัสตรีส์ จำกัด (มหาชน) หรือ RWI เปิดเผยว่า ได้ลงนามในสัญญาป้อนวัตถุดิบลวดเหล็ก เพื่อผลิตหมอนรางไฟรางคู่ กับคู่ค้ารายใหญ่ผู้ผลิตหมอนรางรถไฟรายใหญ่ระดับประเทศ โดยเริ่มส่งสินค้า Lot แรกในไตรมาส 1 ปีนี้ และจะทยอยรับออเดอร์เพิ่มเติมอย่างต่อเนื่องทั้งปี 2558 จะทำให้รายได้ของบริษัท เติบโตเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง

### ● บีมรายได้แตะพันล้าน

ทั้งนี้คาดว่ารายได้โดยรวมของบริษัท น่าจะอยู่ที่ระดับ 1,000 ล้านบาท หรือเติบโตเพิ่มขึ้น 10-15% นอกจากนั้น ยังตั้งเป้าขยายฐานลูกค้าไปในตลาดต่างประเทศโดยเฉพาะ ในกลุ่มประเทศ AEC โดยแบ่งเป็น 3 ประเทศหลัก คือ กัมพูชา เมียนมาร์ และลาว

สำหรับโครงการโครงสร้างพื้นฐานระบบรางที่รัฐบาลอนุมัติเส้นทางรถไฟรางคู่สู่ภาคเหนือนั้น ทาง RWI ได้เตรียมงานและเตรียมพร้อมเดินหน้าเพื่อรับงานโครงการขนาดใหญ่ดังกล่าว ที่มีมูลค่าหมอนรางรถไฟที่ใช้กว่า 1,600 ล้านบาท จำนวนกว่า 1,200,000 ท่อน เฉพาะช่วงพิษณุโลก-เด่นชัย และได้มีการเจรจาในส่วนงานเพิ่มเติมแล้ว

“คู่ค้าของบริษัทที่มีความเข้มแข็งในธุรกิจ และมีประสบการณ์การทำงานกับการรถไฟแห่งประเทศไทยยาวนานมากกว่า 30 ปี ซึ่งถือว่าเป็นปัจจัยสำคัญที่จะทำให้บริษัท มีโอกาสที่จะประสบความสำเร็จในโครงการขนาดใหญ่ในระดับประเทศได้ โดย RWI มั่นใจว่า ภาพรวมของบริษัท ในปีนี้ จะมีการเติบโตตามเป้าหมายที่ได้วางไว้อย่างแน่นอน” รศ.ดร.เชนินทร์กล่าว